

Sport, téléphonie, distribution en Aquitaine

Fiche repreneur **R4926** postée le **18 septembre 2024**

Son profil / parcours

Age : 44 ans

Niveau d'études : BAC+5

Formation :

2004 - 2005 : Master en Affaires et Négociations Internationales à L'ISEG Toulouse.

Parcours professionnel :

Depuis Janvier 2020 :

Dirigeant (reprise de la société spécialisée en accessoires pour chien et chat).

Responsabilités : en charge du développement de la société.

- Développement commercial, animation des ventes auprès des enseignes B to.
- Responsable des collections et du sourcing des produits.

Janvier 2014 à Janvier 2018 :

Chef d'entreprise : Création et gérance d'une franchise - boulangerie / pâtisserie artisanale.

Responsabilités : Gestion d'un centre de profit.

- Création de la société,
- Lancement de l'activité et développement du CA (1,2 M€),
- Recrutement, formation du personnel et management d'une équipe de 15 personnes.

Janvier 2008 à Décembre 2013 :

Chef de produit, Paris.

Responsabilités : gestion de la relation opérateurs.

- Négociation et pilotage des accords commerciaux (70 M€),
- Gestion et animation de l'offre mobile et fixe,
- Analyse et suivi de la performance commerciale (ventes, marges, contribution).

Janvier à Décembre 2007 :

Chef de produit - Acheteur, Paris.

Responsabilités : gestion et animation d'un portefeuille de produits.

- Mise en place de la stratégie marketing, de la politique tarifaire et définition de la gamme.
- Sourcing et négociation : prospection de nouveaux fournisseurs (Europe) et négociation des contrats.
- Gestion du compte d'exploitation, garant du CA (50 M€) et de la rentabilité.

Octobre 2005 à Décembre 2006 :

Chef de secteur, Montauban.

Responsabilités : en charge du rayon menuiserie.

- Management et animation de l'équipe de vente dont 3 responsables de rayon.
- Assurer la réalisation des objectifs de CA et de marge.
- Mise en place de la politique tarifaire et veille concurrentielle.

Compétences :

- Développement commercial.
- Management (jusqu'à 15 personnes).
- Négociation.
- Stratégie marketing.
- Recrutement et formation.

- Marketing mix.

Sa recherche

Montant de l'apport personnel : 300 000 €

Activités(s) Recherchée(s) :

Je suis à la recherche d'une petite PME réalisant entre 1 et 5 millions de CA dans le domaine du sport, de la téléphonie et de la distribution.

Localisation(s) Recherchée(s) :

Aquitaine

Motivation pour cette reprise :

Ancien Chef d'Entreprise, je souhaite mettre mes compétences et mon savoir-faire au sein d'une nouvelle société.

Expérience dans ce(s) secteur(s) :

4 années en tant que Chef d'Entreprise.