

## Distribution alimentaire dans le sud de la France, Nord de la Savoie, Nice et Gap

Fiche repreneur **R15084** postée le **05 novembre 2024**

### Son profil / parcours

---

**Age :** 38 ans

**Niveau d'études :** BAC+5

**Formation :**

Master école de commerce Marketing et Gestion des entreprises.

**Parcours professionnel :**

2 ans banquier chez banque de financement et d'investissement,

14 ans agent général d'assurance.

**Compétences :**

Compétences managériales : Forte expérience dans la gestion d'équipe avec plusieurs collaborateurs, capacité à motiver, encadrer et accompagner au quotidien pour atteindre les objectifs fixés,

Compétences commerciales : Aptitude à développer et fidéliser une clientèle, excellente connaissance des produits d'assurance, capacité à négocier et à proposer des solutions adaptées aux besoins des clients,

Compétences comptables : Maîtrise des bases comptables essentielles pour la gestion d'un cabinet et d'une entreprise, suivi et analyse des performances financières, gestion des budgets et optimisation des coûts,

Compétences organisationnelles : Compétence avérée dans la planification et l'organisation des tâches, gestion des priorités pour garantir une efficacité maximale, et coordination des activités pour assurer le bon fonctionnement du cabinet,

Compétences de synthèse et d'analyse : Capacité à analyser les situations complexes, à identifier les éléments clés et à proposer des résumés et rapports clairs et structurés pour une prise de décision éclairée,

Polyvalence et adaptabilité : Expérience variée couvrant plusieurs domaines (management, commerce, finance, organisation) et capacité à s'adapter rapidement aux évolutions du marché et aux besoins du cabinet,

En résumé une solide expérience et une grande adaptabilité, des qualités précieuses pour tout rôle de direction ou de gestion de projets.

### Sa recherche

---

**Montant de l'apport personnel :** 400 000 €

**Activités(s) Recherchée(s) :**

Grande distribution alimentaire.

**Localisation(s) Recherchée(s) :**

Provence-Alpes-Côte d'Azur, Languedoc-Roussillon, Hautes Alpes (05), Alpes de Haute Provence (04), Var (83), Alpes Maritimes (06), Haute-Savoie (74), Nice (06000), Gap (05000)

**Motivation pour cette reprise :**

1- Valoriser mon expérience et mes compétences : Après 15 ans à la tête d'un cabinet d'assurance, j'ai acquis une solide expertise en management, développement commercial, gestion financière et organisation stratégique,

Racheter une entreprise me permettrait de mettre à profit ces compétences pour pérenniser et développer une structure existante,

2- Dynamiser et faire croître l'activité : Mon parcours démontre une capacité à fidéliser et élargir un portefeuille client,

Je souhaite appliquer cette vision proactive pour dynamiser l'entreprise et explorer de nouvelles perspectives de croissance, tout en consolidant sa position sur le marché,

3- Saisir un nouveau défi professionnel : Passionné et polyvalent, je suis prêt pour un nouveau défi,

Ce rachat représente pour moi l'opportunité de relever un projet stimulant, en prenant en main une structure que je pourrai orienter et faire évoluer, avec la rigueur et la vision stratégique que mon expérience m'a permises d'acquérir.

**Expérience dans ce(s) secteur(s) :**

2 ans banquier chez banque de financement et d'investissement,

14 ans agent général d'assurance.